



Die Inecosys GmbH ist ein junges Startup, das Kunden verschiedenster Branchen bei der Entwicklung und Umsetzung von Steuer-, Regel- und Messsystemen vom Prototyp bis zur Kleinserie unterstützt. Mit unserem Rapid-Series-Development-Prozess übertragen wir den aus dem Software-Engineering bekannten agilen Ansatz auf die Hardware-Entwicklung. Mit unserer Plattform können auch komplizierte elektronische Aufgaben schnell und aufwandsarm gelöst und automatisiert in ein in Serie produzierbares Design überführt werden.

Mehr unter [www.inecosys.de](http://www.inecosys.de)

## **Geschäftsführer (m/w/d) – Business Development & Sales (ab sofort, Vollzeit)**

Wir suchen ein technikaffines Vertriebsgenie, das unser Stammgeschäft weiter ausbaut und neue Geschäftsfelder für unsere innovativen Lösungen erschließt.

### **Deine Aufgaben:**

- Als Mitglied des Managements setzt Du Impulse für die Unternehmensstrategie und entwickelst in enger Zusammenarbeit mit dem Gründer- und Produktteam das Produktportfolio weiter
- Du erweiterst das Inecosys-Netzwerk, u.a. durch Deine beruflichen Kontakte
- Du vertrittst Inecosys auf Messen und Networking-Events
- Du treibst das Business Development voran und gewinnst neue Kunden, Partner und Investoren
- Du stehst dem Sales-Team vor und begleitest den Vertrieb vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Du entwickelst unsere Sales-Organisation und Prozesse weiter

### **Dein Profil:**

- Mindestens 5 Jahre relevante Berufserfahrung, z.B. im Vertrieb oder Business Development
- Hochschulabschluss in einem ingenieurwissenschaftlichen oder betriebswissenschaftlichen Fachbereich (z.B. Wirtschaftsingenieurwesen) oder eine vergleichbare Berufsausbildung
- Branchenkenntnisse im Bereich Elektrotechnik oder Embedded Electronics
- Gründer-Mentalität und ein hohes Maß an Eigenmotivation, Enthusiasmus und Neugierde
- Sicheres und offenes Auftreten, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Spaß an der Interaktion mit Kunden und Partnern
- Reisebereitschaft (min. 2 Tage/Woche)

### **Warum Inecosys:**

- Wir bieten Dir Anteile am Unternehmen und Gewinnbeteiligung
- Wir bieten eine attraktive Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung, Abwechslung und Dynamik in einem innovativen Arbeitsumfeld
- Wir bieten eine flexible Gestaltung Deiner Arbeitszeit
- Dich erwartet ein angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien
- Wir fördern Deine persönliche Entwicklung und geben Dir die Möglichkeit, Deine Innovationskraft zu beweisen

### **Kontakt:**

Wenn Du Dich angesprochen fühlst, freuen wir uns auf ein Kennenlernen! Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) an:

Inecosys GmbH  
Human Resources  
Agnes-Pockels-Bogen 1  
80992 München  
[jobs@inecosys.de](mailto:jobs@inecosys.de)

Unsere Datenschutzerklärung: <https://inecosys.de/datenschutz>